

Il kit preallestito per l'oleodinamica efficiente



Nelle linee produttive di Net Seals si procede al montaggio delle guarnizioni su COMPONET

COMPO.NET DI NET SEALS È UNA SOLUZIONE INNOVATIVA PER RIDURRE ERRORI, OTTIMIZZARE I MAGAZZINI E VELOCIZZARE IL MONTAGGIO DEI CILINDRI

Emiliano Raccagni

Nel mondo dell'oleodinamica i margini di efficienza sono spesso legati a fattori pratici: tempi di montaggio, disponibilità di manodopera qualificata, gestione del magazzino. Ogni minuto impiegato in attività ripetitive o in attese di fornitura si traduce in un costo per l'azienda e in un ritardo per il cliente finale. Da queste considerazioni nasce Compo.net, il nuovo progetto di Net Seals, che si propone di trasformare la logistica e l'assemblaggio di componen-

ti in un processo rapido, sicuro e a costi certi. L'azienda ravennate è conosciuta come specialista nella vendita di guarnizioni e, più recentemente, di componenti oleodinamici. Due linee di prodotti che Net Seals ha saputo integrare in un'offerta unica. Compo.net rappresenta infatti la sintesi di queste due linee di articoli per oleodinamica, perché porta direttamente al cliente un componente già equipaggiato con le guarnizioni necessarie, pronto per l'installazione.

Dal magazzino al kit personalizzato

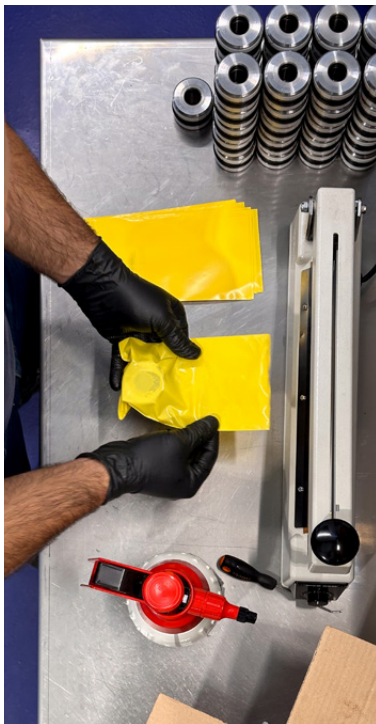
Il funzionamento del progetto è semplice nella logica ma complesso nell'organizzazione. A partire dalla distinta base fornita dal cliente, Net Seals prepara un kit completo e personalizzato, insacchettato singolarmente, già oliato e pronto all'uso. Questo elimina la necessità di effettuare due ordini separati – uno per i componenti e uno per le guarnizioni – con relative consegne e codici di riferimento. Il risultato è un unico pacco che arriva in officina e che può essere installato senza ulteriori operazioni. I vantaggi sono evidenti: minore margine di errore, tempi di montaggio ridotti, gestione del magazzino semplificata. Non ci sono ordini minimi e i tempi di consegna si attestano su soli due o tre giorni, un ritmo che consente ai costruttori di cilindri di lavorare praticamente sul venduto, senza immobilizzare capitale in scorte e senza dover attendere settimane per il ciclo produttivo tradizionale. “Con Compo.net vogliamo fornire un servizio completo: il cliente riceve il componente pronto all'uso, oliato e insacchettato, evitando tempi morti e rischi di errore in fase di montaggio”, sottolinea Luca Neri, direttore operativo e responsabile del progetto.

Nuove esigenze del mercato

Negli ultimi anni il settore si è trovato di fronte a una difficoltà crescente: reperire personale qualificato. As-



**Fasi di
imbustamento
del prodotto**



sembrare guarnizioni su componenti oleodinamici richiede attenzione, esperienza e tempi non trascurabili. Affidare queste attività a risorse interne significa sottrarle ad altre mansioni a più alto valore. Compo.net permette invece di ricevere un prodotto già allestito, lasciando al cliente la possibilità di destinare il proprio personale ad altri compiti, più strategici. Non meno importante è la questione dei costi. Ogni operazione manuale interna genera spese vive e tempi morti difficili da quantificare a priori. L'approccio di Net Seals consente invece di avere un costo certo e immediatamente calcolabile, senza sorprese a fine proces-

so. Inoltre, l'azienda ha scelto di non applicare sovrapprezzi per packaging o servizi aggiuntivi: l'obiettivo dichiarato è quello di costruire un rapporto di lungo periodo basato sulla fiducia e sulla concretezza dei risultati.

Qualcosa che non c'era

La personalizzazione tecnica, l'elevata flessibilità operativa e un servizio di packaging unitario e pronto all'installazione fanno di Compo.net qualcosa di diverso rispetto a un semplice servizio di premontaggio. La proposta si estende a una gamma completa di testate di guida e pistoni, sui quali possono essere installate guarnizioni di brand diversi, in funzione delle esigenze del cliente. Il servizio di packaging unitario fa la differenza: ogni Compo.net è infatti lavato, oliato e imbustato singolarmente, pronto per essere installato, riducendo al minimo i tempi di montaggio. "Il progetto unisce le due anime dell'azienda: guarnizioni e componenti oleodinamici, offrendo una soluzione innovativa sul mercato che ha un impatto concreto sul lavoro di chi monta cilindri", osserva ancora Neri. La logica è sempre la stessa: ridurre al minimo il carico di lavoro del cliente e garantire un prodotto immediatamente utilizzabile, con livelli di affidabilità e prestazioni elevati.

Un'adozione in crescita

Il mercato ha risposto positivamente sin dai primi mesi: tra i primi clienti ad adottare Compo.net, molti sono completamente nuovi e hanno scelto Net Seals proprio per questa innovazione. I più rapidi ad accogliere il progetto sono stati i produttori "più attenti", come li definisce Neri, ossia quelli che hanno saputo riconoscere per primi il risparmio di tempo e la semplificazione gestionale. Per un'azienda come Net Seals, che ancora oggi sviluppa circa il 90% del proprio fatturato nel settore guarni-

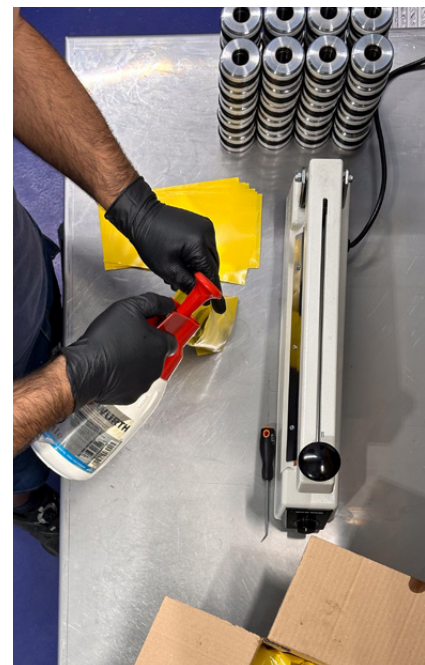
zioni, Compo.net rappresenta una linea di sviluppo strategica: già oggi oltre metà dei componenti oleodinamici commercializzati rientra nel programma e la prospettiva è che la percentuale cresca rapidamente. La sfida non sta tanto nella produzione, quanto nel trasmettere al cliente finale i vantaggi di un prodotto "fresco", pronto all'uso e disponibile in tempi brevi.

Prospettive future

Il potenziale di Compo.net non si limita ai cilindri. Net Seals sta valutando l'estensione del servizio ad altri



**Prodotto oliato
e pronto all'uso**





A sinistra:
Pacco
COMPONET
pronto per la
spedizione
Una volta
aperta la busta,
il cliente può
procedere
immediatamente
all'installazione



A destra:
Fasi di
montaggio del
kit su asta



componenti, come valvole o sistemi accessori, sempre seguendo la logica del premontaggio e dell'insacchettamento singolo. La filosofia è chiara: non vendere solo un prodotto, ma fornire un pacchetto integrato di componenti e servizio che permetta alle aziende clienti di ridurre costi, errori e tempi improduttivi. Compo.net dimostra come anche in un settore maturo come l'oleodinamica sia possibile innovare non tanto proponendo nuove tecnologie, quanto riorganizzando in modo intelligente il processo che porta il prodotto dall'azienda al cliente finale. Per Net Seals, significa valorizzare al massimo le competenze acquisite e trasformarle in una proposta concreta, capace di fare la differenza nella competitività quotidiana dei propri partner. •